

УДК 330.322:330.341
JEL classification: L52; O32

<https://doi.org/10.33619/2414-2948/76/43>

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ФАКТОР РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

©*Рустамова М. М., Ферганский политехнический институт, г. Фергана, Узбекистан*

DEVELOPMENT OF INNOVATIVE-INVESTMENT PROCESS AS A FACTOR OF IMPLEMENTING THE INNOVATIVE CAPACITY

©*Rustamova M., Fergana Polytechnic Institute, Fergana, Uzbekistan*

Аннотация. В статье рассмотрено понятие инновационно-инвестиционного процесса, который определен как процесс разработки, создания либо внедрения инновационного продукта посредством привлечения для этих целей инвестиционных ресурсов. Определена взаимосвязь инвестиционного и инновационного процессов. Выделены внешние (привлеченные, заемные и государственные) и внутренние (собственные средства, результат от осуществления деятельности и эпизодические) источники инвестиционных ресурсов для осуществления инновационного процесса.

Abstract. The article discusses the concept of innovative-investment process, that is defined as the process of designing, building or introduction of an innovative product for the purpose of attracting investment resources. The correlation of investment and innovation processes has been defined. External (borrowed and public) and internal (own funds, the result of the implementation of activities and episodic) sources of investment resources for the implementation of the innovation process have been allocated.

Ключевые слова: инновационно-инвестиционный процесс, инвестиционные ресурсы, факторы развития, инновация, источники финансирования.

Keywords: innovative-investment process, investment resources, factors of development, innovation, funding sources.

Современное развитие производства, поддержание соответствующего развитым странам уровня конкурентоспособности требует внедрения в производственный процесс инноваций. Разработка либо внедрение инноваций может осуществляться лишь при наличии необходимого объема ресурсов, формированию которых способствует инвестиционный процесс. Комплексное развитие данных двух направлений составляет инновационно-инвестиционный процесс, который объединяет формирование ресурсов и их использование для развития инноваций.

Современные инновационный и инвестиционный процессы являются сложными, требуют высококвалифицированных специалистов для осуществления разработки и внедрения мероприятий, связанных с их реализацией и достижением поставленных целей. Необходимость обоснования направлений формирования ресурсов для инвестиционной деятельности, определения основных направлений взаимодействия субъектов инновационно-

инвестиционного процесса с потенциальными источниками инвестиционных ресурсов, выбора факторов развития инновационно-инвестиционного процесса обуславливает актуальность темы исследования. Ученые внесли весомый вклад в развитие теории и практики инновационно-инвестиционного процесса, обосновали множество условий для его развития, однако вопросы повышения эффективности данного процесса, структуризации источников инвестиционных ресурсов для его осуществления, выделение факторов его успешного развития все еще остаются актуальными.

Определение понятия «инновационно-инвестиционного процесса» в современной литературе встречается редко. Чаще всего авторы уделяют больше внимания инновационному или инвестиционному процессам в отдельности, а также процессу управления инновациями. Рассмотрим существующие трактовки инновационно-инвестиционного процесса, которые рассматривают в единстве инвестиции и инновации. Л. К. Корецкая определяет инновационно-инвестиционный процесс как процесс закупки или самостоятельного получения результатов интеллектуального труда, материализованных в новых машинах и технологиях, внедрения его в производство и создания экономической прибыли или достижения какого-либо иного социально-экономического эффекта на базе его воспроизводства [1, с. 21–22].

Т. П. Плишка определяет инновационно-инвестиционные процессы как процессы долгосрочных вложений капитала в научные, технологичные, организационные, финансовые и коммерческие действия, которые приводят к осуществлению инноваций или задуманные с этой целью [2, с. 364]. С. В. Шастун считает, что содержание инновационно-инвестиционных процессов на основе конкурентной модели необходимо диагностировать в двух аспектах: внешнем (функционирования инновационно-инвестиционных процессов во внешней среде, то есть экономический, социальный, правовой, экологический аспекты анализа исследуемых процессов) и внутреннем (саморегулирование, включающее осуществление инновационного расширенного воспроизводства с использованием как сохраненного производственно-технического потенциала, так и на базе вновь эффективного, максимально воплощающего в себе интеллектуальный продукт и, следовательно, позволяющего достичь конкурентных преимуществ производства) [3].

И. Е. Лозинский и Е. А. Шмальченко рассматривают инновационно-инвестиционный процесс как последовательную и целенаправленную смену состояний отдельной производственно-экономической системы во времени в результате взаимодействия человека с данной системой, то есть вследствие влияния реализации инновационно-инвестиционной деятельности [4].

Инновационно-инвестиционный процесс можно определить как процесс разработки, создания либо внедрения инновационного продукта посредством привлечения для этих целей инвестиционных ресурсов. Таким образом, в данном процессе происходят одновременно и во взаимосвязи два процесса — инвестиционный и инновационный. В данном случае первичным является процесс зарождения инновационной идеи, разработки инновационного продукта, который в дальнейшем может быть произведен или внедрен в производство посредством реализации инвестиционного проекта, отражающего инвестиционные возможности на всех стадиях работы с инновационным продуктом (Рисунок 1).

Как видно из приведенной схемы, формирование инновационного проекта начинается с идеи и заканчивается сокращением объемов реализуемых инноваций по этапам: идея, прикладные научно-исследовательские работы (НИР), опытно-конструкторские работы (ОКР), технологическая подготовка производства (ТПП), производство, реализация, где так

Д – максимальный доход от реализации инновационных проектов ИП-1, ИП-2, ... ИП-n от 1 до n. При этом инновационные идеи формируются одновременно с инвестиционными возможностями как на стадии предварительного, так и на стадии окончательного технико-экономического обоснования. Отметим, что потребность в инвестиционных ресурсах может возникнуть на любой стадии инновационно-инвестиционного процесса — как сразу же после возникновения инновационной идеи, так и на этапе ее внедрения в производство.

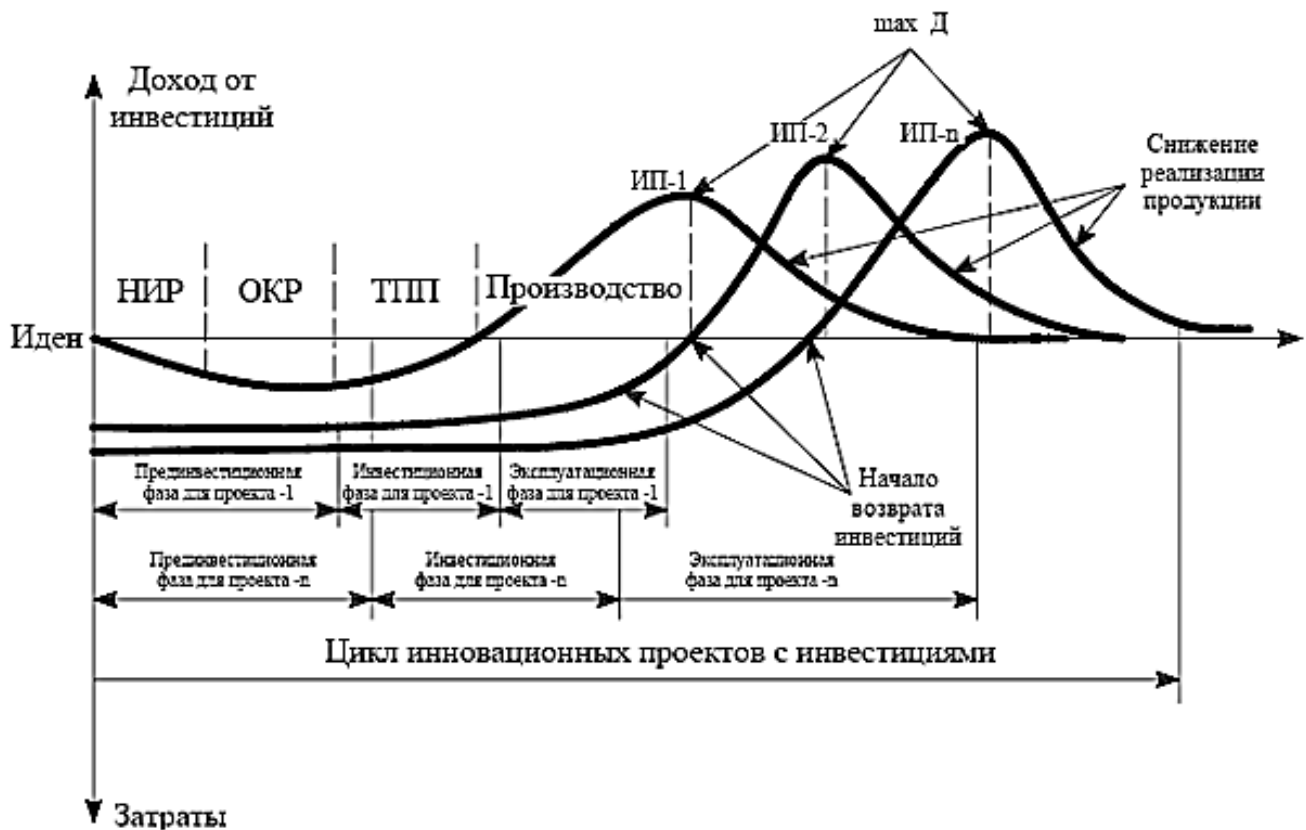


Рисунок 1. Взаимосвязь инновационных и инвестиционных проектов

Внешние источники ресурсов могут привлекаться при помощи разработки бизнес-планов с обоснованием необходимости его реализации и прибыльности данного проекта. Получение инвестиций из внешних источников требует активности и определенных действий со стороны реципиента, направленных на изыскание возможности получения средств из данных источников. Вероятность получения таких ресурсов может быть различна и не всегда поддается прогнозам [5].

Величина внутренних источников зависит от эффективности деятельности, ее рентабельности, от эффективности ранее внедряемых инноваций и может прогнозироваться на основании анализа результативности ранее осуществляемой деятельности (Рисунок 2). Получение инвестиционных ресурсов из одного источника может способствовать активизации других источников ресурсов. Так, например, наличие льгот в инновационной деятельности может повысить прибыльность этой деятельности, что, в свою очередь, отразится повышением инвестиционной привлекательности, способствуя увеличению объемов взносов как отечественных, так и иностранных инвесторов. С целью повышения эффективности инновационно-инвестиционного процесса возникает необходимость

активизации взаимодействия субъекта, желающего получить ресурсы для инвестирования в инновации, и всех сфера деятельности, из которых эти ресурсы могут поступить.



Рисунок 2. Источники инвестиционных ресурсов для осуществления инновационного процесса

Отметим, что успешной реализации инновационно-инвестиционной деятельности необходимо наличие обоснованного бизнес-плана — проекта, который содержит основные направления деятельности по освоению инвестиций и осуществлению разработки либо внедрения инноваций (Рисунок 3). В бизнес-плане должны быть определены:

- цели и задачи реализации проекта;
- маркетинговое исследование сегмента, которое отражает положение дел в отрасли, для которой разрабатывается бизнес-план;
- технико-экономическое обоснование проекта;

- анализ состояния и ресурсов производственных фондов, которые будут привлекаться для реализации проекта;
- организационные особенности — организационно-правовая форма, наличие собственных или арендованных помещений;
- наличие финансовых средств для осуществления проекта и источники их поступления, в т. ч. инвестиционных ресурсов;
- расчет окупаемости проекта;
- анализ рынка труда с целью выявления квалифицированных работников в необходимой области знаний;
- возможности и риски — посредством SWOT-анализа определяются сильные и слабые стороны кампании, а также возможности и риски, связанные с реализацией проекта.



Рисунок 3. Взаимодействие инновационно-инвестиционного процесса с потенциальными сферами поступления инвестиционных ресурсов

А. А. Семенова и И. И. Марущак выделяют основные направления активизации инвестиционных процессов, которые можно применять с целью развития инноваций:

– развитие инфраструктуры инвестиционного рынка (фондов венчурного инвестирования новой техники, страховых агентств, специализированных информационных агентств и т. д.);

– снижение уровня экономических и прочих рисков;

– повышение уровня информированности потенциальных инвесторов о конъюнктуре отраслевых и региональных рынков;

развитие системы доверительного управления инвестиционными вкладами вторичного рынка ценных бумаг, системы страхования, ипотечного кредитования и гарантий собственности;

– повышение прав и ответственности инвесторов и акционеров;

– совершенствование методов оценки основных фондов, амортизационной политики, правил инвестиционных конкурсов, методов патентной защиты и сохранения прав интеллектуальной (Рисунок 4).

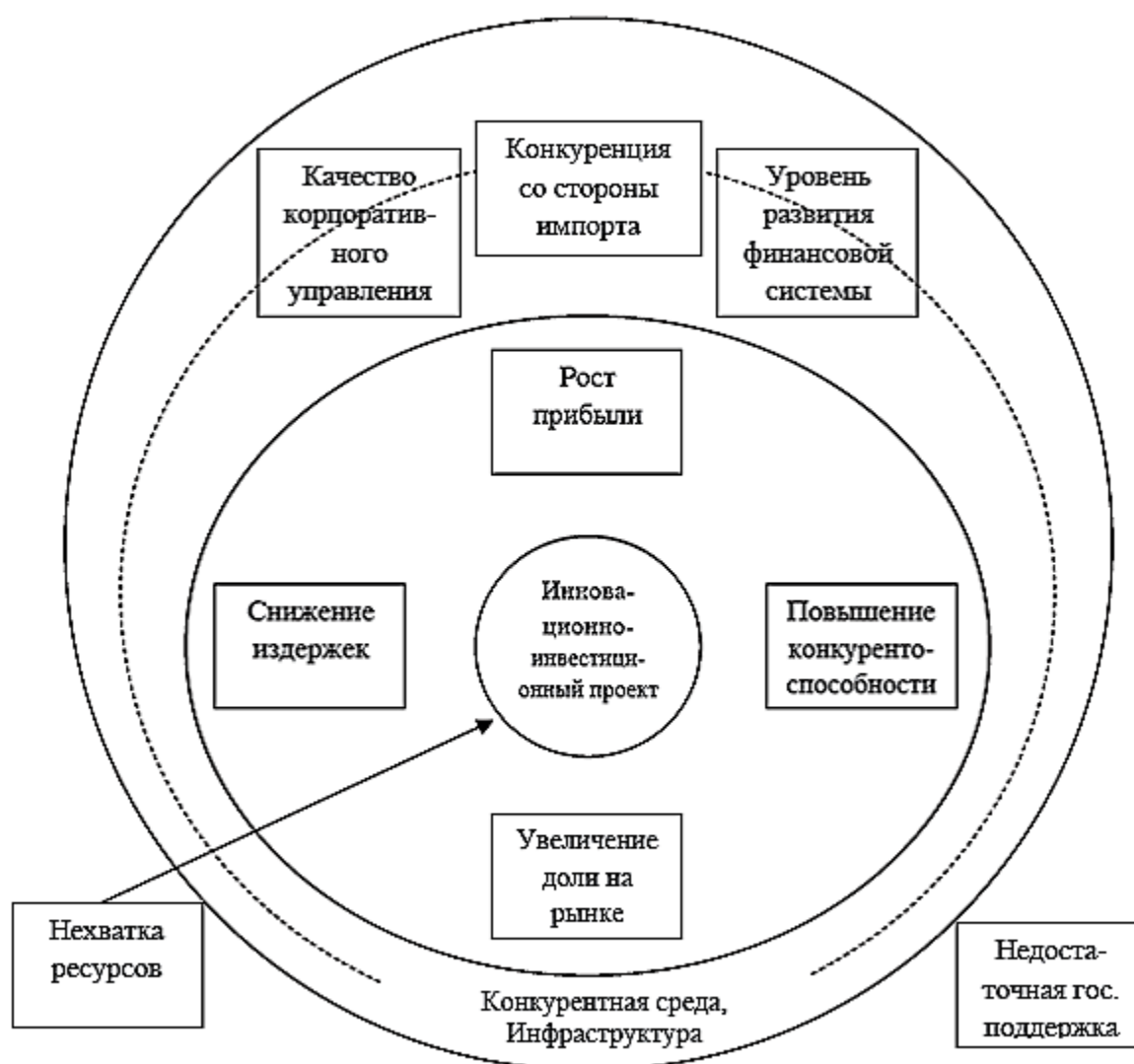


Рисунок 4. Реализация инновационно-инвестиционной деятельности

Кроме того, к факторам развития инновационно-инвестиционного процесса можно добавить следующие:

– создание специализированного кредитного учреждения;

- субсидирование, льготное налогообложение и кредитование;
- развитие кредитной кооперации;
- развитие лизинговых отношений;
- использование методов ускоренной амортизации;
- успешная реализация государственных программ развития;
- повышение доли собственных средств в структуре ресурсов;
- развитие рынка;
- строгий аудит эффективности реализации государственных программ.

Возможность реализации инновационно-инвестиционного процесса отражает инновационно-инвестиционный потенциал, который содержит в себе элементы инновационного потенциала, инвестиционного потенциала, а также элементы ресурсного потенциала в перспективном направлении. Таким образом, в инновационно-инвестиционный потенциал входят: финансовый потенциал, кадровый потенциал, материальный потенциал, технический потенциал, информационный потенциал, организационный потенциал, научный потенциал и технологический потенциал. Как правило, каждый из представленных потенциалов оценивается отдельно и впоследствии составляется общая, интегральная оценка совокупного инновационно-инвестиционного потенциала.

Инновационно-инвестиционный процесс представляет собой сложную систему с множеством взаимодействующих направлений и влияющих на него факторов. В настоящее время в Украине особую важность приобретает государственная поддержка данного процесса вследствие низкой инвестиционной привлекательности и низкого уровня развития инновационной деятельности [2].

Таким образом, инновационный и инвестиционный процессы тесно взаимосвязаны и образуют единый процесс, в котором осуществляется их взаимодействие – инновационно-инвестиционный процесс. Для его осуществления необходимо наличие ресурсов, которые делятся на внешние (привлеченные, заемные и государственные) и внутренние (собственные средства, результат от осуществления деятельности и эпизодические источники). Нами выделено четыре сферы взаимодействия субъекта, внедряющего инвестиции и потенциального источника инвестиционных ресурсов. Это взаимодействие на уровне государства, на уровне финансово-кредитных учреждений и банковской системы, на уровне инвесторов — отечественных и иностранных, а также на уровне менеджмента отдельного предприятия. Взаимодействие с каждым источником осуществляется в соответствии с определенными принципами, характерными для данного направления. Реализация инновационно-инвестиционного процесса преследует определенные цели и подвергается воздействию факторов, стимулирующих данный процесс, а также факторов, которые негативно влияют на развитие этого направления.

Ситуация с развитием инноваций и инвестированием в них свидетельствует о недостаточном внимании к этой сфере со стороны государства и требует разработки специализированных программ развития инноваций, которые будут способствовать повышению инвестиционной привлекательности этой деятельности и увеличению объемов финансирования инноваций из средств государственного бюджета. Эти действия, в свою очередь улучшит инвестиционный климат и привлекут дополнительные средства для развития инновационно-инвестиционного процесса.

Список литературы:

1. Корецкая Л. К., Губернаторов А. М. Инновационно-инвестиционная активность стекольной отрасли Владимирской области. Владимир: Транзит-ИКС. 2013.
2. Плішка Т. П. Інноваційно-інвестиційні процеси в регіоні // Університетські наукові записки. 2009. №3. С. 364-368.
3. Ярин Г. А. Инновационно-инвестиционная стратегия промышленного предприятия // Вестник Челябинского государственного университета. 2009. №9. С. 105-107.
4. Лозинський І. Є., Єлісеєва Л. О. Теоретичні основи системи управління персоналом підприємства // Економіка і регіон. 2012. №3. С. 184-188.
5. Семенова А. А., Марущак И. И. Инновационно-инвестиционный менеджмен. М.: МГИУ, 2007. 249 с.

References:

1. Koretskaya, L. K., & Gubernatorov, A. M. (2013). Innovatsionno-investitsionnaya aktivnost' stekol'noi otrasli Vladimirskoi oblasti. Vladimir. (in Russian).
2. Plishka, T. P. (2009). Innovatsiino-investitsiini protsesi v regioni. *Universitets'ki naukovy zapiski*, (3), 364-368. (in Russian).
3. Yarin, G. A. (2009). Innovatsionno-investitsionnaya strategiya promyshlennogo predpriyatiya. *Vestnik Chelyabinskogo gosudarstvennogo universiteta*, (9), 105-107. (in Russian).
4. Lozinskii, I. E., & Eliseeva, L. O. (2012). Teoretichni osnovi sistemi upravlinnya personalom pidpriemstva. *Ekonomika i region*, (3), 184-188. (in Russian).
5. Semenova, A. A., & Marushchak, I. I. (2007). Innovatsionno-investitsionnyi menedzhmen. Moscow. (in Russian).

*Работа поступила
в редакцию 07.02.2022 г.*

*Принята к публикации
13.02.2022 г.*

Ссылка для цитирования:

Рустамова М. М. Развитие инновационно-инвестиционной деятельности как фактор реализации инновационного потенциала предприятия // Бюллетень науки и практики. 2022. Т. 8. №3. С. 371-378. <https://doi.org/10.33619/2414-2948/76/43>

Cite as (APA):

Rustamova, M. (2022). Development of Innovative-Investment Process as a Factor of Implementing the Innovative Capacity. *Bulletin of Science and Practice*, 8(3), 371-378. (in Russian). <https://doi.org/10.33619/2414-2948/76/43>